

PROPOSITION D'OBJECTIF au démarrage

01

JE SUIS FAN DE COSMETIQUE ET Je veux faire des économies

50€ à 200€

Je suis là pour appartenir a une communauté et consommer à moindre cout

J'aime les produits, je n'hésiterai pas à partager ce bon plan autour de moi

02

JE VEUX GAGNER en construisant une équipe

100€ à 200€

Je suis plutôt leader dans l'âme, j'aime me former et former

Je travaille au moins 2h par jour
je crée mon équipe, je l'accompagne, je la guide, je partage pour l'aider à gagner de l'argent

03

JE VEUX GAGNER DE LARGENT GRACE VENDRE

100€ à 500€

Je suis vendeuse, je développe ma clientèle,

Je travaille sur les reseaux et/ou terrain
Je developpe ma clientele (bouche a oreille et suivi / fidelisation) 1h par jour

04

JE VEUX creer mon propre job

500€ à 1000€

Je construit mon équipe et l'accompagne au quotidien

Je travaille au moins 2h par jour (temps choisi)
Clientèle formation de mon équipe
Créer du lien par le suivi

1

MON PREMIER OBJECTIF PLAN D'ACTION : DISTRIBUTEUR

OBJECTIF GLOBAL : 250 UV (200€) - DATE : PREMIER MOIS

9 UV (18€ de vente) par jour

250 UV c'est aussi 100 UV PERSO (120€ d'achat) et 150 UV (300€ de vente soit 120€ de bénéfice) soit un remboursement direct sur nos produits

LES OBJECTIFS QUE JE ME FIXE (RÉALISABLES)

2 ACTIONS MINIMUM PAR SEMAINE : 1 OUTIL RÉSEAUX + 1 OUTIL TERRAIN

Idées : live, vidéo, post, story produits,
témoignage produits, crash test, astuces, découverte des produits

Trouver 1 personne par mois :
pour atelier, rendez-vous individuel,
prêter le coffret voyageur, déposer une urne,
démarcher les associations et cse
1 porte ouverte tous les 3mois

1

Exemple :

Lundi *live makeup*

Mardi *vidéo parfums*

Mercredi *post life style*

jour des enfants

Jeudi *Post rouge à lèvres*

Vendredi *Live soin*

Weekend *life style et proposition de réunion /*

rdv

+ **STORY**

Ajoutez à ça :

5 MP par jour pas PLUS! il faut savoir gérer les réponses CORRECTEMENT faire un suivi régulier

mails asso cse,
mp coffret voyageur,

mp réunion,

mp liste de parfums/catalogue,
mp pour prendre des nouvelles et annoncer votre nouvelle activité

PARLER A TOUT CE QUI BOUGE

tout le monde doit savoir qui vous êtes

CONSEILS : PARLER ONIKHA, PARTAGER SES EXPERIENCES AVEC LES PRODUITS, SOURIRE, CREER DU LIEN, VOULOIR AIDER, CONSEILLER ET SURTOUT S'ECLATER A PARLER ET UTILISER ONIKHA

2

MON PREMIER OBJECTIF

PLAN D'ACTION : DISTRIBUTEUR ETOILE

OBJECTIF GLOBAL : 100 UV et 4 filleul(e)s (100€) - DATE : PREMIER MOIS
3 UV (6€ de vente ou consommation personnelle) par jour

LES OBJECTIFS QUE JE ME FIXE (RÉALISABLES)

2 actions minimum par jour : 1 outil réseaux + 1 outil terrain

Idées : live, vidéo, post, story produits, témoignage produits et activité, crash test, découverte, astuces... et trouver 1 personne pour atelier, rendez-vous individuel, porte ouverte, prêter le coffret voyageur, déposer une urne, démarcher les associations et cse

LIER PRODUITS ET OPPORTUNITE à chaque publication et avec chaque outil

1 action développement business par jour : PARTAGER - PARLER 1 avantage ONIKHA

idées : argent, indépendance, liberté, prime, pas de stock, qualité, économie sur les produits, bienveillance, entraide, accompagnement, accessible a tous les profils, pas de diplômes...

2

Exemple :

Lundi *live makeup + OPPORTUNITE*

Mardi *vidéo parfums (9,80€ benef)*

Mercredi *post life style jour des enfants*

AVANTAGES

Jeudi *Post mon témoignage activité*

Vendredi *Live soin + OPPORTUNITE*

Weekend *life style et proposition de réunion / rdv*

AVANTAGES PROXIMITE équipe
+ **STORY**

CONSEILS : CONSOMMER LES PRODUITS, SOURIRE, CREER DU LIEN, VOULOIR AIDER, CONSEILLER ET ACCOMPAGNER, GUIDER LES FILLEUL(E)S DANS LES PREMIERES ACTIONS

Ajoutez à ça :

5 MP par jour pas PLUS! il faut savoir gérer les réponses CORRECTEMENT

faire un suivi régulier pour trouver des prospect (bouche à oreille)

mails asso cse,

mp coffret voyageur,

mp réunion,

mp liste de parfums/catalogue,

mp pour prendre des nouvelles et annoncer votre nouvelle activité

PARLER A TOUT CE QUI BOUGE

tout le monde doit savoir qui vous êtes

+ ouverture de places dans votre équipe

3

MON PREMIER OBJECTIF PLAN D'ACTION : DISTRIBUTEUR

OBJECTIF GLOBAL : 250 UV (200€) - DATE : PREMIER MOIS

9 UV (18€ de vente) par jour

LES OBJECTIFS QUE JE ME FIXE (RÉALISABLES)

2 ACTIONS MINIMUM PAR JOUR : 1 OUTIL RÉSEAUX + 1 OUTIL TERRAIN

Idées : live, vidéo, post, story produits,
témoignage produits, crash test, astuces, découverte des produits

Trouver 1 personne par semaine :
pour atelier, rendez vous individuel,
prêter le coffret voyageur, déposer une urne,
démarcher les associations et cse
1 porte ouverte 1 fois par mois

3

Exemple :

Lundi *live makeup*

Mardi *vidéo parfums*

Mercredi *post life style*

jour des enfants

Jeudi *Post rouge à lèvres*

Vendredi *Live soin*

Weekend *life style et proposition de réunion /*

rdv

+ **STORY**

Ajoutez à ça :

5 MP par jour pas PLUS! il faut savoir gérer les réponses CORRECTEMENT faire un suivi régulier

mails asso cse,
mp coffret voyageur,

mp réunion,
mp liste de parfums/catalogue,
mp pour prendre des nouvelles et annoncer votre nouvelle activité

*PARLER A TOUT CE QUI BOUGE
tout le monde doit savoir qui vous êtes*

CONSEILS : CONSOMMER LES PRODUITS, SOURIRE, CREER DU LIEN, VOULOIR AIDER, CONSEILLER ET PAS VENDRE POUR VENDRE

4

MON PREMIER OBJECTIF

PLAN D'ACTION : DISTRIBUTEUR ETOILE

OBJECTIF GLOBAL : 500 UV PERSO (500€) ET 4 RECRUTEMENTS

DATE : PREMIER MOIS

17 UV (34€ de vente) par jour

LES OBJECTIFS QUE JE ME FIXE (RÉALISABLES)

2 actions minimum par jour : 1 outil réseaux + 1 outil terrain

Idées : live, vidéo, post, story produits, témoignage produits et activité, crash test, découverte, astuces... et trouver 1 personne pour atelier, rendez-vous individuel, porte ouverte, prêter le coffret voyageur, déposer une urne, démarcher les associations et cse

LIER PRODUITS ET OPPORTUNITE à chaque publication et avec chaque outil

1 action recrutement par jour : PARTAGER - PARLER 1 avantage ONIKHA

idées : argent, indépendance, liberté, prime, pas de stock, qualité, économie sur les produits, bienveillance, entraide, accompagnement, pas de diplômes, accessible à tous...

4

Exemple :

Lundi *live makeup*

Mardi *vidéo parfums*

Mercredi *post life style*

jour des enfants

Jeudi *Post rouge à lèvres*

Vendredi *Live soin*

Weekend *life style et proposition de réunion / rdv*

+ STORY

Ajoutez à ça :

5 MP par jour pas PLUS! il faut savoir gérer les réponses CORRECTEMENT faire un suivi régulier

mails asso cse,
mp coffret voyageur,

mp réunion,

mp liste de parfums/catalogue,
mp partager le BON PLAN ONIKHA :
avantages

+ ouverture de places dans votre équipe tout le monde doit savoir PARLER A TOUT CE QUI BOUGE

CONSEILS : CONSOMMER LES PRODUITS, SOURIRE, CREER DU LIEN, VOULOIR AIDER, CONSEILLER ET PAS VENDRE POUR VENDRE

LE BACK OFFICE (BO)

- Mon compte - infos personnelles : Vérifier les infos, mettre une photo et ribbon boutique
- Saisir une commande : [Vente - commande internet](#) (pour moi au prix distri)
marge à déclarer

Pour un client (créer le compte client en amont) *envoyer un lien de paiement* ou en commande groupée (au prix client)
- Créer un compte client : [Vente - client hotesse](#)
- Recruter un(e)filleul(e) : [Réseau - recrutement filleul](#) (puis saisir une commande avec le kit choisi)
- Catalogue : descriptif par produit, stock, prix client et prix distri, référence...
- Mon compte - déclaration de marge (1ou 2 du mois) *0€ si compte client (boutique en ligne) ou conso perso*
- Activité synthèse d'activité : toute l'actu - les stocks, les anniversaires, faire son suivi clients ...

IL NE TE RESTE QU'À

- Faire la formation du lien de bienvenue ainsi que les tips démarrage
- Rejoindre les différents tchats Telegram et groupes Facebook (équipe et société)
- Télécharger Boards et t'ajouter au Boards équipe (cette appli est remplie d'informations et de photos qui te seront très utiles)
- Faire ton plan d'action (avec ta marraine si tu as besoin d'aide), d'ailleurs contacte la dès que tu en sens le besoin et même cale un RDV avec elle
- TESTER LES PRODUITS ET LES FAIRE TESTER À TES PROCHES

CONSEILS

- FORME TOI, TOUT EST ACCESSIBLE 24h/24 (boards et lien de bienvenue) à ton rythme et sans pression
- Reste distributeur en validant 100UV sur 3 mois cumulés (ce qui représente environ 34 UV par mois = 68€ de vente ou 41€ de consommation personnelle) mais aussi en créant ton numero de siret si tu n'en n'as pas déjà un

NOUVEAU DÉPART

Chaque réussite
commence avec la volonté d'essayer

Le succès est la somme
de petits efforts, répétés
jour après jour.

BIENVENUE DANS L'ÉQUIPE !